2022～2023 会報 ＲＩ第2720地区

Rotary

The Hitoyoshi Rotary

人吉ロータリークラブ

通算３１３２回
２０２２年８月１９日
第５回例会

IMAGINE ROTARY

2022～2023年度 ＲＩ会長
ジェニファーE.ジョーンズ

人吉市九日町30・清流山水花 あゆの里 ☎㉒2171 例会場 事務局 清流山水花 あゆの里内 ☎㉔6665 ㉔6505

人吉ロータリークラブ ホームページ

フェイスブックページ

[E-mail] hitoyoshi-rc@mocha.ocn.ne.jp

2022～2023年度 人吉ロータリークラブテーマ
ロータリーを機会と捉え、その機会により未来を拓く

本日の例会

国歌斉唱・Ｒソング斉唱

来訪者紹介

会長の時間・幹事報告

出席率報告・会務報告

Ｒの友紹介

会員増強出前セミナー

寄付カード

点　鐘　　青木一幸 会長

歌　唱　　ｿﾝｸﾞﾘｰﾀﾞｰ 水野虎彦副委員長

国 歌　「君が代」
Ｒ Ｓ　「我らの生業」

司会・進行　　ﾌﾟﾛｸﾞﾗﾑ　小笠原賢治委員長

来訪者紹介

国際ロータリー第2720地区
会員増強拡大部門
部門長　佐土原　護 様　（熊本江南）

会員増強拡大維持委員会
委員　平野　隆三　様　（人吉中央）

会長の時間

会長　青木一幸

皆さん、こんにちは。
５日の納涼例会がコロナで中止となりましたので、本日は４週間ぶりの例会となります。その間、会員の皆さんについて健康面での問題など、私の知る限り、特段のお話はいただいておりませんので、まずはほっとしているところです。もっとも、まだまだ予断を許さない状況は変わりませんので、引き続き感染防止にはご留意いただければと思います。

本日は、会員増強卓話を出前セミナーで行っていただくように地区事務局にお願いしたところ、地区の会員増強拡大部門の部門長である、熊本江南ＲＣの佐土原護さまにお越しをいただきました。併せて、皆さまご存知の、人吉中央ＲＣの平野隆三さまにも、会員増強拡大維持委員会委員長としてご同行いただきました。ご多忙の中、本当に有難うございます。

後ほど幹事の方から、今年度のクラブの年間予算について理事会で了承いただいた旨、報告があるかと思いますが、率直に申し上げて今年度は大変苦しい予算組みとなっております。現在のクラブの活動や体制をほぼ維持するとの前提の中では、食事予算をいろいろ濃淡をつけ工夫することで節約したとしても、収支均衡する会員数は、現在の４８名では不足しているのが現状です。

その意味では、本日の卓話は大変時宜にかなったものではないかと思っております。佐土原さまには、後ほど、会員増強拡大について３０分程度、地区の考え方や他クラブの取り組みなど様々なお話をいただけるものと思います。どうか皆さん方には会員増強に役立つヒントを本日の卓話から聞き取っていただき、その上でそれを実際の会員勧誘に実践いただければと思います。

さて、先月の２３日の日曜日は、２７２０地区の地区クラブ活性化ワークショップが行われましたので、少しその話をしたいと思います。当日は私と幹事、それに会員増強委員長の新堀会員、ＳＡＡ委員長の岡本会員の４名が参加をいたしました。もっともコロナ禍ということもあり、我々４名を含め第６グループは全員ズームにて参加をさせていただきました。尚、延岡会員、石蔵会員、伊久美会員は、開催サイドの事務局として、現地参加の形でご足労いただきました。お疲れさまでした。

内容はと言えば、いくつかの講演をお聞きした後、ＲＩから提供されている戦略計画ガイドブックに沿って、各クラブの戦略計画を参加者内で模擬的に立案体

験する、すなわちワークショップすることで、その経験を実際の戦略計画策定をする際に役立ててほしいというものでした。具体的には、現下のクラブの戦略的課題を設定した上で、企業の経営戦略策定の際にもしばしば用いられるＳＷＯＴ分析を行い、クラブの内部環境における強みと弱みを認識し、その上で外部環境としての機会と脅威を踏まえて、設定した戦略的課題を解決すべく、向こう３年程度先のクラブのビジョン（目標と言い換えても良いかもしれませんが）およびそれを達成するための具体的な取り組みを戦略立てするというものでした。短い時間内にある程度の形にするのは、それなりに骨の折れる作業でしたが、（なんらクラブ内でオーソライズされたものではありませんが）、我々４人でいろんな見方や意見を出し合いながら、計画策定のプロセスを体験しました。

中でも一番難しいと感じましたのは、クラブの中期的なビジョン（目標）の設定でした。ワークショップ後半の意見発表の場では、あるクラブはビジョン設定をかなり具体的な数値目標として設定されるところもありました。例えば、クラブの会員構成の若返りを狙って「〇〇年までに会員の平均年齢を〇〇歳以下にする」という目標を掲げたい、というクラブもありました。私も、計画の実現性を高めるという観点からは、そうした数値ビジョンの設定もなるほどとは思いましたが、その反面、我がクラブに目を転じれば、むしろ年配の先輩会員の方々の方が、むしろアクティブでいろんな知恵をお持ちですし、クラブのブランド価値向上という点からも、会員増強の考え方は、年齢よりも人柄やお持ちの経験次第という側面の方が重要なのではないかとも思います。そう考えると、クラブのビジョンというか中期的な目標というものは、もう少し包括的で定性的なものの方がしっくりくるのではないのかなとの感想を持ちました。と同時に、実際にやってみて、ロータリークラブのようないわゆる懇親団体に企業とかと同じような戦略計画が馴染むのか、という印象も正直感じたというのも事実であります。因みに、我々は、一例として「会員自身が充足感を持てる、そして地域社会からも頼られるクラブ」というクラブのビジョンを設定し、それを達成するための具体的な取り組みを計画してはどうか、というところまでをまとめてワークショップを終了しました。

先月のクラブ活性化ワークショップの概要について以上でありますが、今日の卓話はどのクラブも戦略課題の第一に挙げるであろう会員増強がテーマです。クラブの戦略計画策定の視点も交えても本日の卓話をお聞きいただけばより気づきの多い時間となるのではと思いますので、どうぞ宜しくお願いいたします。
以上で、会長の時間を終わります。

幹事報告

幹事　加登住　亮

≪報告事項≫

・8月レート　$1=¥133
・8月ガバナー月信地区ホームページへ掲載（回覧）
・ロータリー財団チームニュース1号　（回覧）
・ロータリー米山記念奨学会ニュース
　ハイライトよねやま269号（回覧）
・人吉商工会議所より、令和4年度民謡民舞九州地区
　大会開催に伴う入場券販売のお願い
　日　時；9/3（土）午前11時～、9/4（日）午前9時～
　場　所；スポーツパレス
　　2日間共通入場券1000円
・人吉市教育委員会文化課より、「第67回人吉球磨総合美展」ポスター掲示、チラシ配布ご協力のお願い
　（ポスター1枚、チラシ20枚）
・熊本県国際協会ミニ情報誌No.554号　（回覧）

〇例会変更のお知らせ
・熊本東南RC8/31→8/28 親睦家族例会のため

〇今後の例会予定
8/26　新会員卓話、前年度出席率100%表彰、ゴルフ表彰
9/2　球磨地域振興局長卓話、前年度会計監査報告
9/9　月見会　（状況により変更もあります）
9/16　早朝例会
9/23　取り止め
9/30　取り止め

出席率報告

委員長　平山　修

現会員数	48名	出席免除会員数	2名
出席義務会員数	46名	本日の出席率	
欠席者数	13名	71.74%	
出席者数	33名		
免除会員出席数	0名	ZOOM(6)　会場(27)	

【親睦委員会】　　委員長　井手富浩

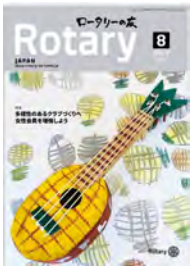
8月結婚記念祝い	
丸尾真也会員　15日	
8月誕生祝い	
上村祐一会員　3日	
中村太郎会員　19日	
岩井和彦会員　22日	
宮原和広会員　23日	

会務報告

【ＳＡＡ】　　委員長　岡本明徳

ＳＡＡ委員会からです。7月例会においてZOOMでご参加の方にご迷惑をおかけした声が聞こえない問題ですが、その後少しシステムを変えましたので改善ができたのではないかと思っております。何かありましたらご連絡ください。宜しくお願いします。

【雑誌委員会】



ロータリーの友８月号紹介

丸尾 真也会員

初めてロータリーの友の紹介します。宜しくお願いいたします。
まず、ロータリー友雑誌の表紙が右左あることにびっくりしました。
ではご紹介します。
Ｐ５、ＲＩ会長のメッセージです。ジュニファー・ジョーンズ会長のメッセージが載ってます。
Ｐ７から「多様性のあるクラブづくりへ」ということで、女性会員を増強しようという記事が載っています。ここでちょっと気になったのが、日本の女性会員の比率が219カ国中の地域で217位、女性の会員比率が7.3パーセントと非常に少ないなという風に思いました。ぜひ女性の方には頑張っていただきたい、もしくは男性の会員が減ればちょっと女性の会員数も高くなるのかなという風に思いました（笑）
Ｐ１４からは今年６月に国際大会が行われたということで日本からも多数のガバナーが出席されています。
次は縦書きです。Ｐ４には「危機を乗り越える夢と戦略」ということで、“えちごトキめき鉄道”の鳥塚社長の話が載っています。人吉球磨を結ぶくま川鉄道の苦労話とオーバーラップするところがありますね。ローカル鉄道は維持のためにさまざまな補助金を使ってやっているわけなんですけども、それだけで発展するわけではなく、やはり自分たちで知恵を出し合い、地域の方たちと手を取り合ってやっていくというところが非常に重要だという話に感銘を受けました。
紹介は以上です。ありがとうございました。

【会員増強委員会】

地区会員増強拡大部門　出前セミナー

個々の地域でロータリーを知らない世代にアプローチ
～ロータリークラブを知らない世代～

国際ロータリー第2720地区
会員増強拡大部門
部門長　佐土原　護
（熊本江南RC）
ロータリー歴；14年5カ月
職業分類；介護老人福祉施設

会員増強とは？
あなたのクラブでは、
会員増強について
話し合ったことがありますか？

会員増強の第一歩は、まずは自分たちのクラブを知ることです。
今はどんなクラブなのか？
これからどんなクラブにしたいのか？
どんな人と一緒に活動したい？

ここで自分たちのクラブの将来を少し考えてみませんか？

CASE1 クラブの高齢化が気になる
若い人に入ってもらいたい！
ではそんな「若い人」はどこにいる？
家族・取引先・子供の友人・知人・地域・JCなどの他団体・友人の息子・娘

CASE2 女性会員が少ない
女性に入ってもらいたい！
ではそんな「女性」はどこにいる？
会員の友人知人・家族の友人知人・取引先・趣味のつながり・いつも行く店舗・地域や他団体

CASE3 もっと地域に根付いた活動をしたい
地域の方に入ってもらいたい！
ではそんな「地域の方」はどこにいる？
商工会など他団体・ボランティアサークル・趣味のつながり・町内会やPTA・ボランティアイベントを開催

これを機に自分の周りを見渡してみてください。
そして、その人たちに少しロータリーの話をしてみませんか？
クラブのみなさんで、
①クラブの将来について考えてみる
②誰かにロータリーの事を伝えてみる
それが会員増強への第一歩です！

では、どのように　アプローチしますか？
皆さんの入会の動機はどうでしたか？

ロータリークラブに憧れて
ロータリークラブの思想に共感
クラブの会員と仲間になりたい
知人の会員に連れられてなんとなく…
クラブの活動内容に共感して

どのように動機づけしてきますか？
まず自分の所属するロータリークラブの素晴らしさを貴方なりに考えてみてください。
いくつ思い浮かびますか？浮かんだ数が多いほど増強につながります。
皆さんが語るロータリークラブの素晴らしさを
未来の会員さんに共感してもらいましょう

私の感じるロータリーの魅力
日本中はおろか世界中に賛同する仲間がいる
個人では出来ないような活動で社会に貢献できる
異業種の仲間達との交流によって勉強する
活動を通じて新しい発見や商売のヒントを貰える

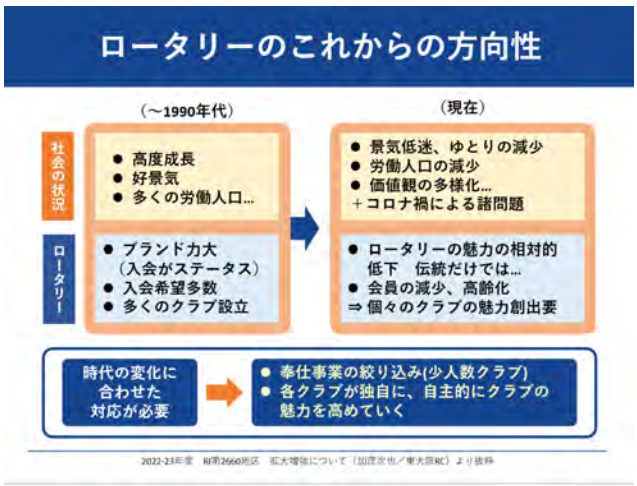
クラブとして出来ることはないでしょうか？
情報を発信しましょう！
・奉仕活動などを通じて非会員がロータリーに関わりを持って頂く機会を増やす

・様々な団体とのコラボ奉仕や地域団体と連携した活動など
・メディアの取材など活動を記事にしてもらう

魅力ある団体であること（クラブの健康チェック）
・活動が活発な会は側から見てもとても魅力的！
・会員同士のコミュニケーションや奉仕プロジェクトに対する参加率など
・規律がしっかりと見てとれる組織は格好いい！

どのようなアプローチがあるでしょうか？①
事前に候補者との親睦をはかる
紹介者と共にゴルフや食事会などで入会前から会員と親睦するのはいかがでしょうか？
候補者に対してロータリーの素晴らしさを楽しく語ることが大切ではないでしょうか。
自身がワクワクして語れるほどロータリーを楽しみ、意義あるものに出来ていれば共感する仲間が増えていくのではないでしょうか。

どのようなアプローチがあるでしょうか？②
社会奉仕などの活動を通じて地域団体等へのアプローチ
青年部や消防団などと地域に対する奉仕活動を一緒に行い活動内容やクラブそして会員に対する共感から入会に繋げる。そもそも既に活動理念が一致している人達ですのでお誘いしやすいのではないでしょうか？
場合によって、その団体から8名以上そろえば衛星クラブの設立も可能です。

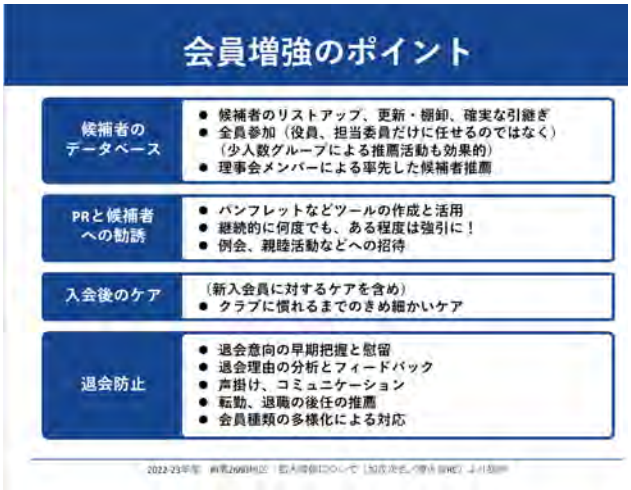


C

取り組みを紹介
・大阪東RCと大阪船場RCの会員数推移
・コロナ禍まで会員増強に成功したクラブ
・八尾RCポスター広報活動の例
・大阪北RC 広報活動の例

会員増強の要点は？

クラブリーダーの熱意
（会長、幹事、増強委員長など理事役員）
＋
会員全員のやる気
会員全員で取り組める組織としての仕組み



トップのリーダーシップは極めて重要
・しっかりとした目標と計画を立てる
・例会等でたえず語りかけ会員をその気にさせる
・色々な増強の話し合いの機会を設ける
・常に増強活動状況をフォローし状況を把握する

ご清聴ありがとうございました

【寄付カード】
〈ニコニコ箱委員会〉
・**2720地区会員増強拡大部門　佐土原・平野**
本日は私たち会員増強拡大部門出前セミナーをご依頼頂きまして誠にありがとうございます。貴クラブ様の少しでもお力になれるよう一生懸命やらせていただきます。本日は宜しくお願い致します。
・**延岡ガバナー補佐**　佐土原部門長、本日は遠路足をお運び頂き卓話ありがとうございました。大阪RI 2660地区の会員増強への取り組みは大変参考になりました。ありがとうございました。
・**青木会長**　佐土原様、平野様、出前セミナーにご足労いただき有難うございました。
・**加登住幹事**　佐土原部門長、平野委員、ご来訪ありがとうございます。

〈R財団委員会〉
・**中川会員**　地区より、佐土原部門長さん、平野委員長さん、ようこそ人吉RCにお越し頂き、会員増強卓話ありがとうございました。

点 鐘　　青木一幸 会長